

CRISTIAN FERNANDO AGURTO CABONA

Avda. Francisco Bilbao N° 3840

Las Condes

Teléfono: 222086627 – 08.8572216

Mail: cagurto65@hotmail.com



RESUMEN

Técnico Universitario en Construcción con más de 20 años de experiencia como Jefe de Operaciones Comerciales, Coordinador de Ventas, Ejecutivo de Ventas, Post Venta, Logística, Despacho y Programación de la Producción.

Experiencia en Empresas Nacionales y Multinacionales de consumo masivo y productivo, con habilidades demostradas en el manejo de ventas y post ventas, control de inventarios, transporte y distribución, aplicando temas de planificación y control de gestión para la rentabilidad del negocio. Diseño e implementación de proyectos de mejoras, costos, expansión y/o normativas de funcionamientos.

Profesional eficiente, confiable, proactivo, con buenas relaciones interpersonales, habilidad para trabajar bajo presión y muy buen trato con las personas a cargo.

EXPERIENCIA LABORAL

EFS Plástico E.I.R.L.

Marzo 2011 a Julio 2014

Empresa Nacional con 16 años en el mercado en ventas de materias primas para el rubro del plástico, con una gama de diferentes productos normales y de ingeniería.

Jefe de Ventas, Despacho y logística.

Reporta al Gerente General y Gerente Comercial, a cargo de 4 personas, responsable de las áreas de Servicio al Cliente, Ventas, Cobranza, Recepción, almacenamiento, preparación de pedidos, despachos y transportes.

- Implementación de sistema computacional Assoft.
- Rediseño del sistema información de Clientes, ventas, márgenes, productos, cobranza.
- Rediseño del sistema logístico y despacho.

VINILIT S.A.

Marzo 2009 a Marzo 2011

Es el principal fabricante de sistemas de tuberías plásticas en Chile, con productos orientados a la construcción, urbanización, sanitarias, riego, minería e industria. Perteneciente a Aliaxis Group, prestigioso grupo belga, líder mundial en sistemas plásticos de conducción de fluidos.

Jefe de Operaciones Comerciales

Reporta al Gerente Comercial, a cargo de 50 personas. Responsable de las áreas de Servicio al Cliente, Despacho, Bodega de Productos Terminados, asistencia Técnica y junto al Departamento de Producción programar la producción de las diferentes tipos de productos.

- Implementación junto con Seguridad laboral, de líneas de vida del sector de carguío, mejoras de seguridad en bodega de productos terminados y patio de tuberías.
- Mejoras sustanciales para la atención de Clientes, formando equipos para las diferentes áreas de negocios.
- Monitorear y controlar periódicamente los stock de los productos.
- Implementar junto con Producción, reuniones semanales para Programar las diferentes maquinas productiva, para satisfacer las necesidades de Ventas.
- Participación en el Comité Paritario propuesto por la Gerencia.

AMANCO CHILE S.A.

Noviembre 2005 a Noviembre 2008

Empresa Multinacional con sedes en diferentes Países de Latino América con base en México. Rubro Fabricación de Tubería y Fitting de PVC, PP y HDPE.

Jefe de Administración de Venta, Logística y Despacho

Reporta al Gerente General y Comercial a cargo de 15 personas, Responsable de las áreas de administración de ventas, recepción, almacenamiento, preparación de pedidos, despachos y transportes, y junto con Producción la programación de las diferentes maquinas.

- Implementación del departamento de Venta
- Designado a la Implementación del Sistema Computacional Softland
- Creación de los diferentes códigos de productos, Familia, Grupo, Subgrupo.
- Diseño de la Operación de Almacenamiento, preparación de pedidos y despachos
- Programación de las diferentes maquinas de la empresa y compras de productos para su venta.

TIGRE CHILE S.A.

Noviembre 1999 a Octubre 2005

Empresa Multinacional con sedes en diferentes Países de Latino América con base en Brasil. Rubro Fabricación de Tubería y Fitting de PVC, PP y HDPE. Tigre adquiere varias empresas del rubro en Chile.

Jefe de Administración de Venta, Logística y Despacho

Reporta al Gerente de Operaciones y Gerente General, a cargo de 30 personas, en los 6 años empecé como Programador de la Producción (PCP), luego me hice cargo del Área de Administración de Venta, Post Venta, por último me designaron como Jefe de Logística y Despacho.

- A cargo de PCP, Programación y Control de la Producción.
- Implementación del departamento de Venta
- Implementación del departamento de Post-Venta
- Designado a la Implementación del Sistema Computacional Oracle
- Creación de los diferentes códigos de productos, Familia, Grupo, Subgrupo.
- Diseño de la Operación de Almacenamiento, preparación de pedidos y despachos.
- Ayuda en el diseño de la nueva bodega ubicada en Colina, Compra de rack, ubicaciones estratégicas de productos, diseño de áreas de despachos, Etc. Todo lo relacionado con el área logístico de despacho.

INDUSTRIAS PLASTICAS SALADILLO S.A.

Noviembre 1990 a Octubre 1999

Empresa Chilena con sociedad con Saladillo Argentina Creada en 1990, Su Rubro la fabricación de Tuberías y Fitting de PVC y Polipropileno. En 1999 Saladillo fue adquirida por Tigre Chile S.A.

Encargado de Ventas, PCP, Logística y Despacho.

Reporta al Gerente General y Gerente Comercial, a cargo de 10 personas, Cuando se forma esta empresa fui contratado para hacerme cargo de del Área de Administración de Venta, Despacho y Bodega. Con los años me dieron la responsabilidad de Trabajar en Puerto Montt a cargo de las ventas de la Región y luego de un tiempo vuelvo a Santiago al Área de PCP (Programación y Control de la Producción), para programar las diferentes líneas de Extrusión, Inyección y Piezas Especial, como además, las compras de productos para la venta que no se fabricaban.

- Implementación del departamento de Venta
- Implementación del sistema de Computación Flexline.
- Reemplazo del Ejecutivo de Venta de la Decima Región (4 Meses)
- A cargo de PCP, Programación y Control de la Producción.

EDUCACION

1974 – 1979 Colegio Saint Gabriel's
Enseñanza Básica
1980 – 1983 Liceo Alexander Fleming
Enseñanza Media
1984 – 1985 Dibujo Industrial en la Universidad de Santiago
1986 – 1989 Técnico Universitario en Construcción. Titulado
Universidad de Santiago de Chile

CURSOS Y SEMINARIOS

-Curso de Venta en Epson Chile.
-Curso Sence de Administración de Documentos Legales, Logística, Excel Medio

COMPUTACION

Excel Medio, Word Básico, Softland, Oracle, J.D.Edward

DATOS PERSONALES

Casado, 2 Hijos
Idiomas: inglés. Lee y entiende aceptablemente.
Fecha de Nacimiento: 6 de Septiembre de 1965
Rut: 9.679.119-4

REFERENCIAS

Jean Pierre Thiry
Gerente General
Polifusión S.A. (Ex Saladillo)
jpthiry@polifusion.cl
Teléfono 223875000

Ignacio Hortal
Gerente Comercial
Olivos S.p.A. (Ex Amanco)
ihortal@olivos.cl
Teléfono 224209080

Ademir Domic
Gerente General
Vinilit S.A.
adomic@vinilit.cl
Teléfono 225924150

Rodrigo Escobar
Gerente Comercial
Vinilit S.A.
rescobar@vinilit.cl
Teléfono 225924041

Edgardo Fargo Salas
Gerente General
edgardofargo@efsplasticos.cl
EFS Plásticos E. I. R. L.
Celular: 95386068